

PRODUCTOS URANIA

Remedios
Herbolarios



PLAN DE --- **NEGOCIOS**

PRODUCTOS ACCESIBLES PARA TU ECONOMÍA

Nos entusiasma compartir nuestros logros contigo, crecer en conjunto y contribuir a hacer de México un país mejor. Te invitamos a conocer nuestro Plan de Negocios, ¡no dudes en contactarnos si tienes alguna pregunta!



www.productosurania.com



427-111-3082



San Cristóbal de las Casas, Chiapas



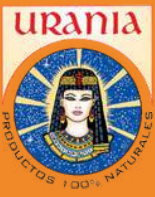
ventas.urania@gmail.com

ÍNDICE

PÁGINA

- 03** SOBRE NOSOTROS
- 04** PLAN DE CRECIMIENTO
- 05** **CLIENTE PREFERENTE**
- 11** PROMOTOR DE VENTAS





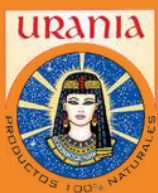
Sobre nosotros

En Urania Productos

En Productos Urania, nos complace ser una empresa especializada en la producción y venta de remedios herbales, suplementos y artículos orgánicos. Desde nuestra creación en 2010, hemos mantenido nuestro compromiso con la meta de ofrecer soluciones naturales y efectivas para mejorar la salud y el bienestar de las personas.

Contamos con una amplia gama de más de 60 productos, la mayoría elaborados con plantas medicinales seleccionadas con esmero. Nos enorgullece garantizar que nuestros productos están libres de conservantes, químicos, colorantes y cualquier ingrediente perjudicial para la salud.





En Urania buscamos tu Crecimiento



En **Productos Urania**, disponemos de un Plan de Crecimiento y Recompensas dividido en **tres etapas**. Nuestro objetivo principal no es sólo brindarte recompensas económicas, sino también fomentar tu desarrollo personal y tu capacidad para influir positivamente en tu entorno. ¡Permítenos formar parte de tu trayectoria!

Al llegar al rango de **Promotor de Ventas**, te aguardan nuevas oportunidades que te llevarán a vivir experiencias emocionantes. ¡No dejes pasar esta oportunidad!

Plan de Crecimiento

Juntos podemos lograrlo

1

Cliente Base

Son clientes que adquieren nuestros productos con frecuencia, aunque sus compras individuales no superan los \$1,500 pesos.

2

Cliente Preferente

Los clientes que han efectuado una compra igual o superior a \$1,500 pesos son automáticamente reconocidos como Clientes Preferentes.

3

Promotor de Ventas

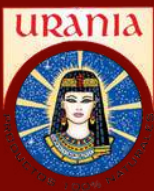
Son aquellos clientes que en 3 meses han logrado acumular 2 o más compras mínimas de \$1,500 pesos y que aspiran a distribuir los Productos Urania y recibir los beneficios como parte de grupo de vendedores



CLIENTE PREFERENTE

Son aquellos clientes que han realizado una compra igual o mayor a \$1,500 pesos lo cual le acredita en automático como Cliente Preferente.

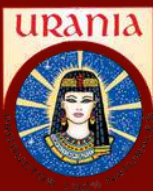
REMEDIOS HERBOLARIOS



¿Por qué ser Cliente Preferente?

- 1** Puedes obtener descuentos atractivos que van desde el **10% hasta el 40%** en tus compras.
- 2** Podrás disfrutar de nuestros bonos y obsequios digitales que te ayudarán a mejorar tu bienestar y crecimiento personal.
- 3** Todos tus envíos son gratuitos al realizar compras a partir de \$1,000 pesos.
- 4** Si eres un Cliente Preferente, tienes la oportunidad de aumentar tu descuento y disfrutar de todas las ventajas al ingresar a nuestro nivel siguiente como Promotor de Ventas.





¿Cómo ser Cliente Preferente?

- ✓ Sólo realiza una compra mínima de \$1,500 pesos en una sola exhibición y obtén el 10% de descuento, además tu Envío será Gratis
- ✓ Llena el formulario de registro que se te envíe

¿Qué beneficios obtengo al ser Cliente Preferente?



Podrás tener descuentos increíbles

Cómo Cliente Preferente tienes a tu disposición esta Tabla de Descuentos

| | | | | | |
|------------------------|--|---|------------------------|---|---|
| DESCUENTO 01 | EN LA COMPRA DE DE \$1,500 A \$2,999 | RECIBE EL 10% DE DESCUENTO | DESCUENTO 05 | EN LA COMPRA DE DE \$8,500 A \$10,999 | RECIBE EL 30% DE DESCUENTO |
| DESCUENTO 02 | EN LA COMPRA DE DE \$3,000 A \$4,499 | RECIBE EL 15% DE DESCUENTO | DESCUENTO 06 | EN LA COMPRA DE DE \$11,000 A \$13,999 | RECIBE EL 35% DE DESCUENTO |
| DESCUENTO 03 | EN LA COMPRA DE DE \$4,500 A \$6,499 | RECIBE EL 20% DE DESCUENTO | DESCUENTO 07 | EN LA COMPRA DE DE \$14,000 EN ADELANTE | RECIBE EL 40% DE DESCUENTO |
| DESCUENTO 04 | EN LA COMPRA DE DE \$6,500 A \$8,499 | RECIBE EL 25% DE DESCUENTO | | | |

Aplicación de descuento directo



Cuando obtienes descuento por compras iguales o mayores a \$1,500 pesos



Realizas una compra por

\$1,500*



Tu compra sin IVA

$$\frac{\$1,500^*}{\text{Tu compra}} \div 1.16 \text{ IVA} = \$1,293.10 \text{ Total sin IVA}$$

Tu descuento es del

$$10\% \text{ De } \$1,293.10 = \$129^*$$

**TOTAL DE DESCUENTO
APLICABLE A TU
COMPRA**

\$129*





2.- Bonos y Regalos Digitales

9

Pensados para fortalecer tu estrategia de venta y tu desarrollo personal te brindamos esta información que te será muy útil



Urania
REMEDIOS HERBOLARIOS



BONOS DE REGALO

Queremos que estes saludable en todo momento, por eso te regalamos estos bonos que te ¡encantarán!

1 

REVISTA DIGITAL DE JUGOTERAPIA

2 

GUIA DE TERAPIAS NATURALES

3 

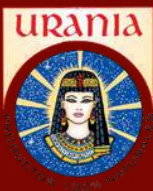
ASESORIA ESPECIALIZADA

4 

ENVIO GRATIS



¡NO TE LOS PIERDAS!



Baja de Cliente Preferente

- ✓ Cuando un Cliente Preferente deja de hacer compras durante 3 años se desactivara y quedará dado de baja. Si desea recuperar su Título de Cliente Preferente deberá hacer una compra mínima de \$1,500 pesos



Noticia Importante

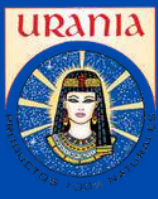
Si deseas incrementar tu porcentaje de descuento, ganar bonos y descuentos y disfrutar de grandes beneficios extras te invitamos a ser **Promotor de Ventas**



PROMOTOR DE VENTAS

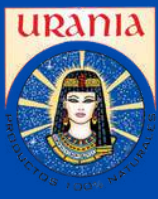
Son aquellos clientes que en 3 meses han logrado acumular 2 o más compras mínimas de \$1,500 pesos y que aspiran a distribuir los Productos Urania y recibir los beneficios como parte de grupo de vendedores

REMEDIOS HERBOLARIOS



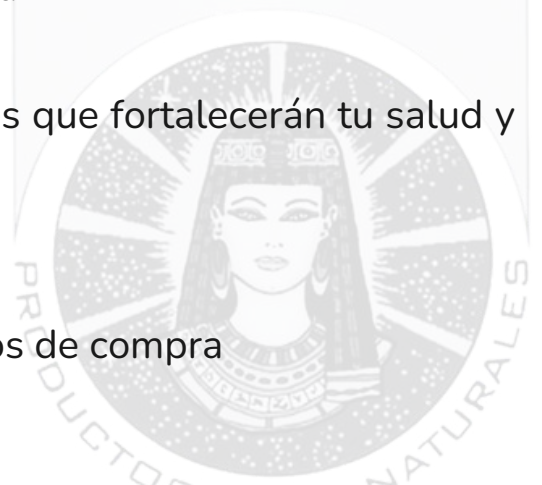
¿Por qué ser Promotor de Ventas?

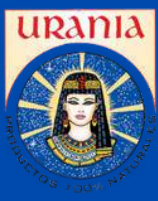
- 1** Podrás recibir descuentos atractivos por las compras que realices que van del 10% al 40%, con nuestro método de ventas acumuladas (últimos 3 meses) podrás obtener mayores descuentos (Ver ejemplo 1)
- 2** Regalos de Producto si mantienes compras mensuales consecutivas por 3 meses, dependiendo del monto alcanzado de descuento son la cantidad de Productos de Regalo
- 3** Acceso a Ofertas Especiales en los periodos marcados en al Calendario de Ofertas
- 4** Tienes la ventaja única de colocar los precios que tu desees a los Productos según el tipo de mercado que tienes
- 5** Documentos digitales personalizados para incrementar tu potencial de venta, incluyendo Catálogo de Productos, Protocolos Médicos, Flash informativos para utilizar con tus clientes, etc.



¿Por qué ser Promotor de Ventas?

- 6 Capacitación online sobre aspectos importantes para la salud, siguiendo los métodos naturales de curación, cuyo propósito es que primero te sanes tu y después puedas ayudar a otros a alcanzar esta meta
- 7 Tendrás acceso a nuestros bonos y regalos digitales que fortalecerán tu salud y desarrollo personal
- 8 Todos tus envíos son Gratis a partir de \$1,000 pesos de compra
- 9 A partir de ser Promotor de Ventas se abre la oportunidad de distintos emprendimientos que te harán crecer, no dudes en seguir tu carrera con nosotros





¿Cómo ser Promotor de Ventas?

✓ Mientras eres Cliente Preferente cumple con lo siguiente en cualquier momento:

- En un periodo de 3 meses has **2 compras iguales o mayores a \$1,500 pesos**. No tienen que ser consecutivas (observa nuestros 3 ejemplos)

Ejemplo 1:

1. **Marcos**, realizó una compra de \$1,500 pesos en el mes 1

2. **No realizó compras en el mes 2**

3. **En el mes 3 realizó otra compra de \$1,500**

¡Cumplió la Regla de 2 de 3 compras!

4. **En el mes 4 Marcos inicia como Promotor de Ventas**

Mes 1

Mes 2

Mes 3

Mes 4



Marcos
inicia como
Cliente Preferente

\$1,500

Marcos
inicia como
Cliente Preferente

No compra

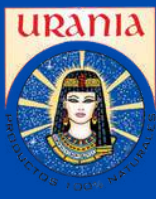
Marcos
continúa como
Cliente Preferente

\$1,500

Marcos
continúa como
Cliente Preferente



Marcos
inicia como
Promotor de Ventas



Ejemplo 2:

1. **Alejandra**, realizó una compra de \$1,750 pesos en el mes 1
2. **En el mes 2 realizó otra compra de \$2,100 pesos**
¡Cumplió la Regla de 2 de 3 compras!
3. **En el mes 3 Alejandra inicia como Promotor de Ventas**

Mes 1

Mes 2

Mes 3

Mes 4



Alejandra
inicia como
**Cliente
Preferente**

\$1,750

Alejandra
inicia como
Cliente Preferente

\$2,100

Alejandra
continua como
Cliente Preferente

\$0

Alejandra
continua como
Cliente Preferente



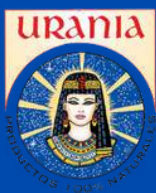
Alejandra
inicia como
**Promotor de
Ventas**



PRODUCTOSURANIA

¡Salud para tu familia!





Ejemplo 3:

1. **Carlos**, realizó una compra de \$1,850 pesos en el mes 1
2. **No realizó compras en el mes 2**
3. **En el mes 3 realizó otra compra de \$450**
¡No cumplió la Regla de 2 de 3 compras iguales o mayores a \$1,500 pesos!
4. **En el mes 4 Carlos permanece todavía como Cliente Preferente**

Mes 1

Mes 2

Mes 3

Mes 4



Carlos
inicia como
**Cliente
Preferente**

\$1,850

Carlos
inicia como
Cliente Preferente

No compra

Carlos
continúa como
Cliente Preferente

\$450

Carlos
continúa como
Cliente Preferente



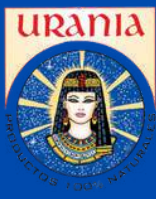
Carlos
se mantiene
como
**Cliente
Preferente**



REMEDIOS HERBOLARIOS

URANIA

Bienestar para tu familia



¿Qué beneficios obtengo al ser Promotor de Ventas?



1.- Podrás tener descuentos increíbles

Cómo Promotor de Ventas tienes acceso a un monto mayor de descuento ya que tus compras en los últimos 3 meses se unen para que alcances un monto superior de descuento

DESCUENTO **01** EN LA COMPRA DE DE \$1,500 A \$2,999 RECIBE EL **10%** DE DESCUENTO

DESCUENTO **05** EN LA COMPRA DE DE \$8,500 A \$10,999 RECIBE EL **30%** DE DESCUENTO

DESCUENTO **02** EN LA COMPRA DE DE \$3,000 A \$4,499 RECIBE EL **15%** DE DESCUENTO

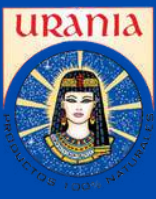
DESCUENTO **06** EN LA COMPRA DE DE \$11,000 A \$13,999 RECIBE EL **35%** DE DESCUENTO

DESCUENTO **03** EN LA COMPRA DE DE \$4,500 A \$6,499 RECIBE EL **20%** DE DESCUENTO

DESCUENTO **07** EN LA COMPRA DE DE \$14,000 EN ADELANTE RECIBE EL **40%** DE DESCUENTO

DESCUENTO **04** EN LA COMPRA DE DE \$6,500 A \$8,499 RECIBE EL **25%** DE DESCUENTO





Ejemplo 1: Descuento como Promotor de Ventas

Entre el mes 1 y 3 realicé compras a la empresa lo cual me ayudo para convertirme en Promotor de Ventas e incrementar mi Monto de Descuento, recibiendo un **35% de descuento** en todas mis compras del cuarto mes:



DESCUENTO **03** EN LA COMPRA DE DE \$4,500 A \$6,499 RECIBE EL **20%** DE DESCUENTO

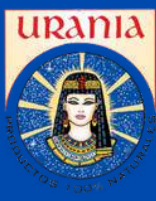
DESCUENTO **04** EN LA COMPRA DE DE \$6,500 A \$8,499 RECIBE EL **25%** DE DESCUENTO

DESCUENTO **05** EN LA COMPRA DE DE \$8,500 A \$10,999 RECIBE EL **30%** DE DESCUENTO

DESCUENTO **06** EN LA COMPRA DE DE \$11,000 A \$13,999 RECIBE EL **35%** DE DESCUENTO

DESCUENTO **07** EN LA COMPRA DE DE \$14,000 EN ADELANTE RECIBE EL **40%** DE DESCUENTO

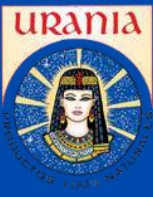




Del ejercicio anterior, pon atención en:

1. Se suma por Trimestre mi compra
2. En el mes 2 aunque yo no hice compra para alcanzar mi descuento, tengo un mes más para poder incrementar mi Monto de Descuento (sólo se consideran 3 meses)
3. En el mes 4 mi acumulado fue de **\$11,100**. Al consultar la Tabla de Ganancias mi descuento obtenido será de **35%**
4. El porcentaje de descuento obtenido **35%** aplica para todas las compras que realice en el mes 4





Ahora...¿De cuánto sería mi porcentaje de ganancia en el mes 5?

1. La regla es “**El monto de compras acumuladas en los últimos 3 meses**”
2. Así que sumamos el acumulado de mis compras de los meses 2, 3 y 4
3. Mi total es de **\$7,100**, consulto la Tabla de Ganancias y ubico mi rango
4. En el mes 5 mi descuento es de **25%** durante todo el mes

Mes 2

Mes 3

Mes 4

Mes 5



Promotor de
Ventas

Sin compra

\$3,600

\$3,500

25%
Descuento
mes 5

Total en 3
meses



\$0



\$3,600



\$3,500



\$7,100

01

DESCUENTO EN LA COMPRA DE RECIBE EL
DE \$1,500 A \$2,999 **10%**
DE DESCUENTO

02

DESCUENTO EN LA COMPRA DE RECIBE EL
DE \$3,000 A \$4,499 **15%**
DE DESCUENTO

03

DESCUENTO EN LA COMPRA DE RECIBE EL
DE \$4,500 A \$6,499 **20%**
DE DESCUENTO

04

DESCUENTO EN LA COMPRA DE RECIBE EL
DE \$6,500 A \$8,499 **25%**
DE DESCUENTO

05

DESCUENTO EN LA COMPRA DE RECIBE EL
DE \$8,500 A \$10,999 **30%**
DE DESCUENTO





2.- Regalos de Mercancía por Ventas

Regalos de Producto si mantienes compras **mensuales consecutivas por 3 meses**, dependiendo del monto alcanzado de descuento son la cantidad de Productos de Regalo

La entrega de los Regalos se ajustará al **calendario de entregas**, debiendo completarse 3 meses consecutivos para gozar de este beneficio como de indica a continuación:

- Enero, Febrero y Marzo: se entrega en tu compra de **Abril**
- Abril, Mayo y Junio: se entrega en tu compra de **Julio**
- Julio, Agosto y Septiembre: se entrega en tu compra de **Octubre**
- Octubre, Noviembre y Diciembre: se entrega en tu compra de **Enero**

Nota: Sólo hacemos entrega en los meses señalados (Abril, Julio, Octubre y Enero). Sino realizas compra en el mes de entrega pierdes tu regalo

2 Frascos de Regalo si alcanzas el

Precio de lista \$150 cada uno

25%

30%

3 Frascos de Regalo si alcanzas el

Precio de lista \$150 cada uno

4 Frascos de Regalo si alcanzas el

Precio de lista \$150 cada uno

35%

40%

5 Frascos de Regalo si alcanzas el

Precio de lista \$170 cada uno



3.- Bonos y Regalos Digitales

Pensados para fortalecer tu estrategia de venta y tu desarrollo personal te brindamos esta información que te será muy útil



BONOS DE REGALO

Queremos que estes saludable en todo momento, por eso te regalamos estos bonos que te ¡encantarán!

1  REVISTA DIGITAL DE JUGOTERAPIA

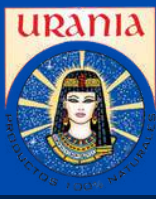
2  GUIA DE TERAPIAS NATURALES

3  ASESORIA ESPECIALIZADA

4  ENVIO GRATIS



¡NO TE LOS PIERDAS!



Baja de Promotor de Ventas

- ✓ Una vez alcanzado el Título de Promotor de Ventas ya no descienes a Cliente Preferente. Si pasan 2 años desde tu última compra entonces se desactivará tu Título de Promotor de Ventas y quedará dado de baja. Para reactivarse se requiere confirmar tus datos personales



Urania
REMEDIOS HERBOLARIOS



Plan de Negocio ———

COMIENZA HOY

Todos los ejercicios de ganancia manejados en este documento son simulaciones. los montos pueden variar por concepto de IVA y otros cargos. Cualquier situación no prevista en este Manual será sujeta al análisis y decisión de Productos Urania. La empresa se reserva el derecho de realizar cualquier modificación a las condiciones y valores establecidos en el presente Manual, comprometiéndose a notificar oportunamente cualquier cambio

Para más detalles contáctanos



www.productosurania.com



427-111-3082



San Cristóbal de las Casas, Chiapas



ventas.urania@gmail.com